

14. Februar 2019

## Sulzer 2018: starke operative Leistung und signifikantes Wachstum

Im Jahr 2018 erzielte Sulzer deutliches Wachstum beim Bestellungseingang, beim Umsatz und bei der Profitabilität. Der Auftragseingang wuchs organisch um 8.4% und inklusive Akquisitionen um 12.5%. Der Umsatz stieg organisch um 7.8% und einschliesslich Akquisitionen um 11.9% an. Die höheren Volumina und eine effizientere Kostenstruktur führten zu einer Steigerung des operativen Betriebsergebnisses (opEBITA) auf CHF 322.2 Mio., was einem organischen Wachstum von 18.1% und einer Zunahme um 26.7% inklusive Akquisitionen entspricht. Die operative Profitabilität (opROSA) stieg auf 9.5% nach 8.4% im Vorjahr. Der Free Cashflow wuchs um CHF 47 Mio. auf CHF 173.9 Mio. aufgrund des höheren Betriebsergebnisses. Sulzer wird der Generalversammlung eine unveränderte ordentliche Dividende von CHF 3.50 vorschlagen.

Greg Poux-Guillaume, CEO: „Wir haben die gesetzten Ziele erreicht und 2018 starke Ergebnisse erzielt. Im Laufe des Jahres bewies Sulzer eine hohe Widerstandsfähigkeit gegenüber externen Ereignissen, und wir sind wiederum schneller und besser geworden.“

Kennzahlen in Mio. CHF	2018		2017	Veränderung in +/--% <sup>3</sup>	+/--% bereinigt <sup>4</sup>	+/--% organisch <sup>5</sup>
	(neue Rechnungs- legungs- grundsätze) <sup>1</sup>	(bisherige Rechnungs- legungs- grundsätze) <sup>2</sup>				
Bestellungseingang	<b>3'531.5</b>	<b>3'531.5</b>	3'155.7	11.9	12.5	8.4
Bruttomarge des Bestellungseingangs	<b>33.3%</b>	<b>33.3%</b>	34.4%			
Auftragsbestand am 31. Dez.	<b>1'786.9</b>	<b>1'666.9</b>	1'593.5	4.6		
Umsatz	<b>3'364.9</b>	<b>3'404.5</b>	3'049.0	11.7	11.9	7.8
opEBITA	<b>322.5</b>	<b>322.2</b>	255.4	26.1	26.7	18.1
opROSA	<b>9.6%</b>	<b>9.5%</b>	8.4%			
opROCEA	<b>18.1%</b>	<b>17.8%</b>	15.8%			
EBIT	<b>183.8</b>	<b>183.6</b>	136.5	34.5		
Nettogewinn, den Aktionären der Sulzer AG zustehend	<b>113.7</b>	<b>113.0</b>	83.2	35.8		
Gewinn je Aktie	<b>CHF 3.56</b>	<b>CHF 3.54</b>	CHF 2.44	45.1		
Free Cashflow	<b>173.9</b>	<b>173.9</b>	127.0	37.0		
Nettoliquidität am 31. Dez.	<b>- 239.0</b>	<b>- 239.0</b>	- 225.0			
Vollzeitstellen am 31. Dez.	<b>15'572</b>	<b>15'572</b>	14'732	5.7		

**Abkürzungen:** EBIT: Betriebsgewinn, opEBITA: Betriebsergebnis vor Restrukturierung, Amortisationen, Wertminderungen und nicht operativen Positionen, opROSA: opEBITA/Umsatz, opROCEA: Rendite auf das eingesetzte Kapital vor Restrukturierung, Amortisationen, Wertminderungen und nicht operativen Positionen

<sup>1</sup> Unter Berücksichtigung von IFRS 15, für Details siehe Lagebericht und Anmerkung 34 der Konzernrechnung im Geschäftsbericht 2018.

<sup>2</sup> Ohne Berücksichtigung von IFRS 15, Anwendung gleicher Rechnungslegungsgrundsätze wie im Vorjahr.

<sup>3</sup> Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

<sup>4</sup> Bereinigt um Währungseffekte. Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

<sup>5</sup> Bereinigt um Akquisitions- und Währungseffekte. Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

**MEDIENMITTEILUNG**

14. Februar 2019

Sulzer 2018: starke operative Leistung  
und signifikantes Wachstum

Seite 2 von 6

**Hohes Auftragswachstum**

Der Auftragseingang stieg 2018 um 12.5%, getragen von einem organischen Wachstum von 8.4% und einem Beitrag von CHF 129.0 Mio. aus den Akquisitionen.

Der Auftragseingang in der Division Pumps Equipment stieg um 16.5%, davon 8.6% aus organischem Wachstum und 7.9% aus Akquisitionen. Zum organischen Wachstum steuerten alle Segmente bei, mit Ausnahme von Energie. Das Segment Öl und Gas war besonders erfolgreich. In der Division Rotating Equipment Services stieg der Auftragseingang um 7.6%, wovon 5.8% organisch waren. Eine Erholung im Pumpenservicegeschäft hat das organische Wachstum verstärkt und die Auswirkungen des schwachen Energiemarktes auf die Turboservices mehr als ausglich. Der Auftragseingang der Division Chemtech wuchs organisch um 20.5%, getragen von einem starken Wachstum in allen Regionen. In der Division Applicator Systems stieg der Auftragseingang aufgrund der Akquisitionen von Transcodent und Medmix um 4.2%, blieb aber organisch unverändert, wobei ein Rückgang von 5.4% im Segment Beauty das entsprechende Wachstum in den anderen Segmenten kompensierte. Grund für das rückläufige Volumen bei Beauty war eine Produktumstellung bei einem Grosskunden.

Geografisch betrachtet wuchs Sulzer in den Regionen Nord-, Mittel- und Südamerika sowie Europa, Naher Osten und Afrika, während das Geschäft in der Region Asien-Pazifik stabil blieb.

Die Währungseffekte beliefen sich auf CHF –19.5 Mio., zu denen der schwächere russische Rubel, der brasilianische Real und der argentinische Peso beitrugen. Ausgleichend wirkte der stärkere Euro.

**Hohes organisches Wachstum und Akquisitionen sorgen für mehr Umsatz**

Der Umsatz betrug 2018 CHF 3'404.5 Mio., was einer Steigerung von 11.9% entspricht. Dieser Anstieg wurde getragen von einem hohen organischen Wachstum von 7.8%, von einem höheren Auftragsbestand zu Beginn des Jahres, von einem soliden Auftragseingang im Laufe des Jahres und von einem akquisitionsbedingten Umsatz von CHF 126.9 Mio. Die Währungseffekte beliefen sich auf CHF –8.3 Mio.

Im Jahr 2018 wuchs der Umsatz in allen Marktsegmenten. Die stärksten Zuwächse wurde im Segment Wasser verzeichnet, das organisch wuchs und von der JWC-Akquisition profitierte, und im Öl- und Gassegment, das von einem aktiven Markt und einem höheren Auftragsbestand profitierte. Der Umsatz im Segment Energie wuchs wegen der Akquisition von Rotec und Brithinee und konnte damit einen leichten organischen Rückgang ausgleichen. Das Industriesegment verzeichnete sowohl wegen organischen Wachstums als auch wegen Akquisitionen höhere Umsätze.

Der Umsatz wuchs in allen Regionen, insbesondere in der Region Asien-Pazifik. Der Umsatzanteil in den Schwellenländern stieg von 41% im Jahr 2017 auf 44% im Jahr 2018.

**Operative EBITA-Marge auf 9.5% gestiegen**

Der operative EBITA (opEBITA) betrug CHF 322.2 Mio. gegenüber CHF 255.4 Mio. im Jahr 2017, was einer Steigerung von 26.7% entspricht. Höhere Umsätze, Einsparungen von CHF 45 Millionen aus dem SFP Programm und der Beitrag aus Akquisitionen konnten die negativen Margen- und Mixeffekte mehr als ausgleichen. Die operative EBITA-Marge (opROSA) stieg auf 9.5% gegenüber 8.4% im Jahr 2017.

**MEDIENMITTEILUNG**

14. Februar 2019

Sulzer 2018: starke operative Leistung  
und signifikantes Wachstum

Seite 3 von 6

**EBIT um 34.5% gesteigert**

Der EBIT betrug CHF 183.6 Mio., was einer Steigerung von 34.5% gegenüber CHF 136.5 Mio. im Jahr 2017 entspricht. Die Umsatzrendite (ROS) betrug 5.4% gegenüber 4.5% im Jahr 2017. Akquisitionen führten 2018 zu Abschreibungen, die um CHF 15 Mio. höher waren als im Vorjahr. Nicht operative Positionen, Restrukturierungskosten und Wertminderungen stiegen zusammen um CHF 4 Mio. Die nicht operativen Positionen beinhalten Kosten für das SFP-Programm sowie Akquisitions- und Sanktionskosten. Dazu kommen zwei weitgehend gegenläufige Buchungen: eine Belastung von CHF 30.1 Mio. für die aufgegebene Aktivität „Extended Scope“, die früher Teil von Tower Field Services war, und ein Gewinn von CHF 28.5 Mio. aus dem Verkauf von nicht notierten Immobilien-Eigenkapitalinstrumenten, die bisher zu Anschaffungskosten bewertet wurden.

Im Jahr 2018 betrug der Reingewinn CHF 116.1 Mio. gegenüber CHF 87.2 Mio. im Vorjahr. Der Kerngewinn ohne Berücksichtigung der steuerbereinigten Effekte aus nicht operativen Positionen belief sich auf CHF 222.7 Mio. gegenüber CHF 178.3 Mio. im Jahr 2017.

**Guter Free Cashflow**

Der Free Cashflow betrug CHF 173.9 Mio. gegenüber CHF 127.0 Mio. im Vorjahr. Ausschlaggebend dafür war der höhere Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit. Die Investitionen lagen rund CHF 15 Mio. über dem Vorjahr, während das Net Working Capital trotz des Wachstums stabil blieb.

**Ein Jahr voller Erfolge**

Nach einem guten Start ins Jahr mit einem Rekord beim Auftragseingang im ersten Quartal war Sulzer Anfang April von den Sanktionen der USA gegen Renova betroffen. Die Situation wurde innerhalb von drei Werktagen gelöst, indem das Unternehmen fünf Millionen Sulzer-Aktien von der damaligen Mehrheitsaktionärin Renova kaufte. Sulzer hat diese Aktien im September bei internationalen Investoren platziert, den Streubesitz auf 51.2% erhöht und einen Kapitalgewinn von rund CHF 15 Mio. erzielt.

Im Laufe des Sommers hat Sulzer den Finanzierungsmix weiter optimiert und die günstigen Marktbedingungen genutzt. Zwischen Juni und September emittierte das Unternehmen vier Anleihen mit gestaffelten Laufzeiten im Gesamtwert von CHF 860 Mio.

Im dritten Quartal erhielt Sulzer den grössten Auftrag für Pipelinepumpen im Öl- und Gasmarkt in den USA seit dem Abschwung. Ebenfalls im dritten Quartal eröffnete Sulzer in Wroclaw, Polen, eine brandneue Produktionsstätte für Applicator Systems und erweiterte damit seine Möglichkeiten, den dynamischen Klebstoffmarkt zu bedienen.

Sulzer schloss das Jahr mit dem Gewinn eines Gold-Zertifikats an den Swiss Digital Economy Awards. Das Zertifikat ging an BLUE BOX™, eine hochmoderne Analyseplattform für Pumpen. BLUE BOX nutzt maschinelles Lernen und das Internet der Dinge zur vorausschauenden Wartung und Leistungsoptimierung der Pumpensysteme bei Kunden.

**Ausblick auf 2019**

Sulzer erwartet, dass sich die positive Dynamik im Öl- und Gasmarkt 2019 fortsetzen wird. Auch in allen anderen Märkten, mit Ausnahme von Energie, wird mit Wachstum gerechnet. Sulzers Frühindikatoren zeigen keine Anzeichen einer sich abzeichnenden Konjunkturabschwächung in den wichtigsten Märkten. Das Unternehmen geht daher davon aus, dass es seinen Trend zu organischem Wachstum und verbesserter Profitabilität fortsetzen wird.

**MEDIENMITTEILUNG**

14. Februar 2019

Sulzer 2018: starke operative Leistung  
und signifikantes Wachstum

Seite 4 von 6

Sulzer hat bisher mit dem SFP-Programm kumulierte Einsparungen von CHF 230 Millionen erzielt und erhöht sein Ziel um CHF 10 Millionen, das 2019 erreicht werden soll.

Für das Gesamtjahr 2019 wird währungsbereinigt ein organisches Wachstum des Auftragseingangs um 2% bis 5% und ein organisches Umsatzwachstum um 3% bis 5% erwartet. Sulzer rechnet damit, eine OpEBITA-Marge (OpEBITA in Prozent des Umsatzes) von rund 10% zu erreichen.

**Änderungen im Verwaltungsrat und in der Geschäftsleitung**

Jill Lee, die sieben Jahre lang Mitglied des Sulzer-Verwaltungsrats und Vorsitzende des Prüfungsausschusses war, trat am 5. April 2018 als Chief Financial Officer in die Konzernleitung von Sulzer ein. Frédéric Lalanne, ehemaliger Chief Commercial and Marketing Officer, wurde Ende des Jahres zum Leiter der Division Pumps Equipment ernannt und ersetzte Michael Streicher, der jetzt das Wassergeschäft leitet und an Frédéric Lalanne berichtet. Sulzer reduzierte damit die Grösse der Konzernleitung auf sechs Mitglieder.

Der Verwaltungsrat begrüsst an der ordentlichen Generalversammlung vom 4. April 2018 mit Hanne Birgitte Breinbjerg Sørensen und Lukas Braunschweiler zwei neue Mitglieder. Sie ersetzen Jill Lee und Thomas Glanzmann, die sich nicht mehr zur Wiederwahl stellten. Renova hat seine Vertretung im Verwaltungsrat zum 28. Mai 2018 mit dem Rücktritt von Axel Heitmann auf zwei Mitglieder reduziert. Heitmann wurde nicht ersetzt und der Verwaltungsrat von Sulzer besteht nun aus sieben Mitgliedern.

**Anträge des Verwaltungsrates an die Generalversammlung**

Der Verwaltungsrat wird der Generalversammlung vom 3. April 2019 eine unveränderte ordentliche Dividende von CHF 3.50 pro Aktie (2018: CHF 3.50) vorschlagen. Dies entspricht einer Dividendenrendite von 4.5% (2018: 3.0%).

Der Verwaltungsrat wird auch vorschlagen, alle amtierenden Mitglieder des Verwaltungsrats an der kommenden Sulzer-Generalversammlung für eine einjährige Amtszeit wiederzuwählen.

## MEDIENMITTEILUNG

14. Februar 2019

Sulzer 2018: starke operative Leistung  
und signifikantes Wachstum

Seite 5 von 6

## Kennzahlen der Divisionen

Details zur Leistung der Divisionen finden sich im Annual Report 2018

(<https://report.sulzer.com/ar18>).

in Mio. CHF	2018 (neue Rechnungs- legungs- grundsätze) <sup>1</sup>	2018 (bisherige Rechnungs- legungs- grundsätze) <sup>2</sup>	2017	Veränderung in +/--% <sup>3</sup>	+/--% bereinigt <sup>4</sup>	+/--% organisch <sup>5</sup>
<b>Pumps Equipment</b>						
Bestellungseingang	1'372.1	1'372.1	1'180.2	16.3	16.5	8.6
Umsatz	1'284.2	1'299.9	1'120.0	16.1	15.5	7.5
opEBITA	41.4	39.7	-3.7	n/a	n/a	n/a
opROSA	3.2%	3.1%	-0.3%			
EBIT	-27.2	-29.0	-61.7	53.0		
Mitarbeitende <sup>6</sup> am 31 Dez.	5'713	5'713	5'453	4.8		
<b>Rotating Equipment Services</b>						
Bestellungseingang	1'109.7	1'109.7	1'047.7	5.9	7.6	5.8
Umsatz	1'063.7	1'087.4	1'029.5	5.6	7.2	5.2
opEBITA	146.1	148.8	144.0	3.4	4.9	3.0
opROSA	13.7%	13.7%	13.9%			
EBIT	130.8	133.5	134.4	-0.7		
Mitarbeitende <sup>6</sup> am 31 Dez.	4'721	4'721	4'485	5.3		
<b>Chemtech</b>						
Bestellungseingang	600.1	600.1	501.5	19.7	20.5	20.5
Umsatz	563.2	563.4	478.0	17.9	18.6	18.6
opEBITA	50.0	48.8	25.0	94.8	94.6	94.7
opROSA	8.9%	8.7%	5.2%			
EBIT	14.5	13.3	11.0	21.0		
Mitarbeitende <sup>6</sup> am 31 Dez.	3'063	3'063	2'878	6.4		
<b>Applicator Systems</b>						
Bestellungseingang	449.6	449.6	426.3	5.4	4.2	0.3
Umsatz	453.8	453.8	421.6	7.7	6.3	2.4
opEBITA	95.7	95.7	86.8	10.2	9.5	5.7
opROSA	21.1%	21.1%	20.5%			
EBIT	63.8	63.8	63.2	0.9		
Mitarbeitende <sup>6</sup> am 31 Dez.	1'864	1'864	1'716	8.6		

<sup>1</sup> Unter Berücksichtigung von IFRS 15, für Details siehe Lagebericht und Anmerkung 34 der Konzernrechnung im Geschäftsbericht 2018.

<sup>2</sup> Ohne Berücksichtigung von IFRS 15, Anwendung gleicher Rechnungslegungsgrundsätze wie im Vorjahr.

<sup>3</sup> Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

<sup>4</sup> Bereinigt um Währungseffekte. Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

<sup>5</sup> Bereinigt um Akquisitions- und Währungseffekte. Vergleich der Ergebnisse von 2018 mit 2017 nach bisherigen Rechnungslegungsgrundsätzen.

<sup>6</sup> Anzahl Vollzeitstellen (Full-time equivalents, FTE).

### Abkürzungen:

EBIT: Betriebsgewinn, opEBITA: Betriebsergebnis vor Restrukturierung, Amortisationen, Wertminderungen und nicht operativen Positionen, opROSA: opEBITA/Umsatz

## MEDIENMITTEILUNG

14. Februar 2019  
Sulzer 2018: starke operative Leistung  
und signifikantes Wachstum  
Seite 6 von 6

**Jahresergebnis online:** <https://www.sulzer.com>

**Geschäftsbericht online:** <https://report.sulzer.com/ar18> -----



### Präsentation der Jahresergebnisse

Sulzer präsentiert heute die Jahresergebnisse um 09.00 MEZ im Park Hyatt Zurich (Räume Chicago & Shanghai, Zwischengeschoss), **Beethovenstrasse 21, 8002 Zürich.**

Die Präsentation kann auch via Webcast (Audio-Präsentation) oder Konferenzschaltung verfolgt werden. Um auf den Webcast zuzugreifen oder sich in die Konferenzschaltung einzuwählen, benutzen Sie folgende Links bzw. Telefonnummern:

#### Webcast

[www.sulzer.com/ar18-webcast](http://www.sulzer.com/ar18-webcast)

#### Einwahl

Local – London, United Kingdom:	+44 (0) 207 107 0613
National free phone – United Kingdom:	0800 279 3956
Local – New York, United States of America:	+1 (1)631 570 5613
National free phone – United States of America:	001 (1)866 291 4166
Local – Geneva, Switzerland:	+41(0)58 310 5000
National free phone – Switzerland	080 000 1752

Teilnehmer werden gebeten, sich 5 Minuten vor Beginn des Conference Calls einzuwählen.

#### Playback Webcast

Das Playback des Webcasts wird kurz nach dem Conference Call unter demselben Link aufgeschaltet:

#### Wichtige Termine 2019

3. April	Generalversammlung 2019
17. April	Bestellungseingang Q1 2019
24. Juli	Halbjahresbericht 2019
23. Oktober	Bestellungseingang Q1 – Q3 2019

Das Kerngeschäft von Sulzer umfasst Flow Control und Applikatoren. Wir sind auf Pumpen, Services für rotierende Maschinen sowie auf Trenn-, Misch- und Applikationstechnologien spezialisiert. Weltweit können sich unsere Kunden auf ein Netz von mehr als 180 Produktions- und Servicestandorten in rund 50 Ländern verlassen. Sulzer wurde 1834 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Winterthur, Schweiz. 2018 erzielte das Unternehmen mit ungefähr 15'500 Mitarbeitenden einen Umsatz von rund CHF 3.4 Milliarden. Unsere Aktien werden an der SIX Swiss Exchange gehandelt (SIX: SUN). [www.sulzer.com](http://www.sulzer.com)

#### Rückfragen:

Investor Relations: Christoph Ladner, Head of Investor Relations  
Telefon +41 52 262 30 22, [christoph.ladner@sulzer.com](mailto:christoph.ladner@sulzer.com)

Media Relations: Rainer Weihofen, Media Spokesperson  
Telefon +41 52 262 36 09, Mobil: +41 79 653 86 85, [rainer.weihofen@sulzer.com](mailto:rainer.weihofen@sulzer.com)

Dieses Dokument kann zukunftsbezogene Aussagen enthalten, die Risiken und Unsicherheiten beinhalten, wie zum Beispiel Voraussagen von finanziellen Entwicklungen, Marktentwicklungen oder Leistungsentwicklungen von Produkten und Lösungen. Diese zukunftsbezogenen Aussagen können sich ändern, und die effektiven Ergebnisse oder Leistungen können aufgrund bekannter oder unbekannter Risiken oder verschiedener anderer Faktoren erheblich von den in diesem Dokument gemachten Aussagen abweichen.